

## Sayfa 1

### Yönetici Özeti

Origin'in misyonu, eşler arası ticareti (NFT'ler) ve merkezi olmayan finansmanı (DeFi) kitlelere ulaştırmaktır.

Blockchain alanında üç yıl tüketici dostu ürünler geliştirdikten sonra, çok şey öğrendik. önemli dersler.

- Merkezi olmayan ticaret uygulamalarının ilk önemli kullanıcı dalgası, arayanlar olacaktır. merkezi alternatiflerden elde edemeyecekleri deneyimler veya ürünler. Bu erken kullanıcıların çoğu kripto yerlileri olacak. Ortaya çıkan en öne çıkan ürün kategorisi, Değiştirilemez Jetonlardır. (NFT'ler) dikey. NFT'ler yalnızca dijital koleksiyonları temsil etmekle kalmaz, tamamen yeni içerik oluşturucular ve topluluklar için deneyimler.

- NFT'ler dijital koleksiyon olarak işlev görebilir. Dahası, fiziksel temsili simgeleştirilebilirler. ürünler ve koleksiyonlar, diğer dijital içeriğin kilidini açın ve dijital veya yüz yüze erişim jetonları olarak hareket edin deneyimler. NFT'ler çok çeşitli finansal uygulamalar ve kullanım durumları için kullanılabilir. The NFT'ler için tasarım alanı neredeyse sınırsızdır ve blok zinciri için heyecan verici bir paradigma değişikliğini temsil eder teknoloji.

- Merkezi Olmayan Finans (DeFi), büyük yeni finansal fırsatların kilidini açmanın kapısıdır. borç verenler, alacaklılar ve likidite sağlayıcıları. BitmişDeFi protokollerinde [\\$ 40 milyar değer](#) kilitlidir ve bu sayının önümüzdeki birkaç yıl içinde birkaç kat artması bekleniyor. Ama, biz hala DeFi hareketinin çok erken safhalarında.

- Bugün çoğu DeFi katılımcısı son derece bilgili ve onbinlerce kullanıcıları, milyonları bulan kripto para birimi kullanıcılarının çoğunluğu henüz benimsememiştir. bu teknolojiler toplu halde. DeFi protokolleriyle etkileşim kurmak zor ve hantaldır, Stake etme / unstaking, geçici kaybı ölçme ve pahalı ödeme gibi karmaşık işlemler gaz ücretleri. Dahası, yüz milyonlarca ila milyarlarca ana akım tüketici, tüccar, perakende yatırımcılar, küçük işletmeler ve küresel işletmeler bunlar hakkında çok az bilgiye sahiptir. izinsiz finansal protokoller ve belki de en yıkıcı olana katılamıyorlar Paranın kendisinin icadından bu yana finansta hareket.

- Stabilcoinlerle çeşitli sektörlerde işlem yapan hem alıcılar hem de satıcılar varken ve / veya Bitcoin ve Ether, kredi kartları ve mobil gibi mevcut yaygın ödeme yöntemleri ödemeler hala birçok kripto meraklısı kullanıcı tarafından her yerde bulunmaları, kolaylıkları ve eksiklikleri nedeniyle tercih edilmektedir. fiyatlandırma oynaklığı. Eşler arası ticaret, kripto para birimleri baskın mübadele aracı biçimi.

- Merkezi olmayan teknolojiler kullanarak basitçe bir ticaret platformu oluşturmak, yaygın tüccar ve tüketici kabulü. Yalnızca yeni katil uygulamalar oluşturarak kripto merkezli teknolojiler olmadan mümkün olabilir, sektörümüz daha açık bir Yüzlerce kişiyi etkileyen küresel ticaret ve finans için izinsiz ve dayanıklı bir gelecek milyonlarca veya milyarlarca hayat.

- Origin Token (OGN), Origin Platformunun tamamı için yönetim ve değer tahakkuk belirteçidir. ve ürün grubu. OGN jeton sahipleri, yönetilecek teklifler oluşturabilecek ve bunlara oy verebilecek temel protokol. OGN sahipleri, Origin Platformunun başarısından da doğrudan yararlanıyor ve bunun üzerine inşa edilen ürünler. Elde edilen gelirler, çeşitli ekonomik kaynaklar yoluyla doğrudan OGN'ye tahakkuk eder Gelecekte yönetim süreci ile değiştirilebilecek modeller.

## Giriş

Özellikle NFT dikeyinde eşler arası ticaretin yakınsamasına ve merkezi olmayan finans (DeFi), Origin Platformunun bir parçası olarak ele geçirmeyi planladığımız milyarlarca dolar değerinin kilidini açacak ve ekosistem.

## Sayfa 2

Oraya ulaşmak için blockchain destekli ticareti ve finansmanı kitlelere ulaştıracağız. Devam edeceğiz Origin Commerce platformunu, yalnızca aşağıdakilerin mümkün kıldığı yeni katıl kullanım durumlarını etkinleştirmek için yükseltin

kripto para teknolojileri. Başlamak için, yenilerini oluşturmak için değiştirilemez tokenlerden (NFT'ler) yararlanacağız.

Shopify, Amazon veya Alibaba gibi yerleşik platformlarda kopyalanamayan ticaret deneyimleri. Yalnızca 2020'de, NFT'lerde 250 milyon doların üzerinde el değiştirdi ve bunların çoğu yılın sonlarında gerçekleşti. Oranı

NFT satış ve ticaret hacmindeki büyüme ve alandaki inovasyon oranı üstel. En iyi markalar NBA ve MLB'nin halihazırda dahil olduğu ve Yeni'den Andreessen Horowitz'deki herkesin York Times, NFT'lere yatırım yapıyor veya yorum yapıyor. NFT'lerin müzik endüstrisini bozma potansiyeli var

(70 Milyar \$ + yıllık), güzel sanatlar satışları (60 Milyar \$ + yıllık), video oyunları (140 Milyar \$ + yıllık), koleksiyon pazarı

(370 milyar \$ + yıllık) ve diğer birçok sektör. NFT'ler, olabilecek büyük yıkıcı bir fırsatı temsil eder. küresel kültür ve ticaretin neredeyse her yönüyle temas edin.

2021'in başlarından itibaren, NFT'ler artık Google arama trendlerinde DeFi'yi geride bıraktı ve diğer kripto dikeylerinin sahip olmadığı ana akım kültürel çekicilik. Bu, bizi NFT'lere inandıran önemli bir faktördür

ana akım kullanıcıları kripto dünyasına taşıyan ilk ürün kategorisi olacak. Yapabilen platform NFT'lerin hem yaratıcıları hem de alıcıları başarılı bir şekilde yerleşik olarak muazzam bir değer yakalayacaktır. Olmak niyetindeyiz bu platform.

Ek olarak, ana akım tüketicilerin DeFi getiri kazanımına katılmasını son derece basit hale getireceğiz stratejiler. Yatırımcılar ve borç verenler, teklif edilenin 10 ila 100 katında (% 10-20) getiri elde etmelidir

şu anda geleneksel bankacılık sistemleri tarafından. Borçlular, kredilerini finanse etmek için daha kolay erişime sahip olmalıdır.

yatırımlar, işletmeler ve diğer işletmeler. Dahası, tüm bunların sorunsuz ve kolay bir şekilde gerçekleşmesi gerekiyor

Günümüzün birinci nesil DeFi ürünlerinin ürün deneyimleriyle tam bir tezat oluşturan yollar.

Benzer şekilde, tüketicilerin ve tüccarların kullanması için daha ikna edici nedenler olması gerektiğine inanıyoruz.

milyar ve trilyon dolarlık ticaret fırsatları için kripto para birimleri ve blok zinciri teknolojileri var olmak. Eşler arası ve tüketiciden tüccara kripto para birimi işlemleri çok daha basit hale getirilmelidir

bugün olduğundan daha fazla. Mevcuttan daha üstün olan kripto para birimi ödeme raylarını yaymamız gerekiyor

fiat para birimlerine ve merkezi sistemlere dayanan kredi / banka kartları ve mobil ödemeler.

İddialı vizyonumuzu gerçekleştirmek için, kritik olarak [Origin Dollar'ı \(OUSD\)](#) geliştirmeye ve büyümeye devam edeceğiz.

DeFi yapı taşı ve son derece düzenlenebilir para lego. Birden fazla ana tüketiciye güç verecek ve yakın gelecekte tüccar uygulamaları. Milyonlarca kullanıcının uygulamaları kullanmasını bekliyoruz

Önümüzdeki birkaç yıl içinde OUSD tarafından desteklenmektedir, hatta bir temelini kullandıklarının farkına bile varmadan

DeFi ürünü.

## Menşe Ticaret Platformu

2020 boyunca, Origin'in amiral gemisi ticaret platformu [Dshop'u geliştirdik ve geliştirdik](#) . Dshop bir Shopify'a tamamen açık kaynaklı bir alternatiftir ve tüm temel özelliklerinin kullanımı ücretsizdir. Bugün yaşadık düzinelerce markalı kripto para birimi şirketi de dahil olmak üzere yüzlerce tüccar Dshop'u kullanmak için kaydoluyor Brave, Solana ve Kyber Network gibi. Ayrıca, ile kayan yazı ortaklıkları duyurduk [Google Cloud](#) ve [Amazon](#) , tüccarımızı etkinleştirmek için bu ikonik bulut bilişim platformlarında tamamen merkezi olmayan vitrinler başlatmak için iş ortakları. Biz Dshop'u ortak pazarlama girişimleriyle ek satıcılara tanıtmaq için her iki şirketle birlikte çalışmak. Biz ayrıca Dshop'un blockchain ticaret verilerini daha kolay erişilebilir hale getirmek için Google ekibiyle birlikte çalışıyor Google Data Studio'da. Ayrıca, OUSD'yi, volanı döndürmeye başlamak için tüm Mağazalarımızda desteklenen bir ödeme seçeneği haline getirdik. Tüccarlar tarafından OUSD'nin benimsenmesi. Dshop'un kullanımının arttığını görmeye devam etsek de, yeni katil kullanım durumlarının sunulduğuna inanıyoruz. kripto-merkezli, Dshop'un benimsenmesini yeni zirvelere taşıyacak.

### 3. Sayfa

Shopify ve Woo Commerce gibi görevlilerin özellikleri oluşturmaya ve dikeyleri ele almaya odaklandığımız ilk konu rekabet edemeyen irade, karşılıklı olmayan belirteçlere (NFT'ler) odaklanır. NFT'lerin gelişmekte olduğuna inanıyoruz, ancak Kripto merkezli ticaret ürünlerimizi yüzlerce olmasa da milyonlara ulaştıracak yıkıcı teknoloji önümüzdeki birkaç yıl içinde milyonlarca kullanıcı. Yazma sırasında, Origin'in NFT Launchpad'i tüm zamanların rekorunu kırdı tek bir NFT düşüşündeki brüt satışlar için yaklaşık 11,7 milyon dolar. 2021 yılının Ocak ayında, NFT'ler rekor 80 [milyon dolarlık işlem hacmi oluşturdu](#) . NFT satışlarının üstel bir oranda büyüyor ve kripto merkezli ticaret için en hızlı büyüyen fırsatı temsil ediyor. Bununla birlikte, piyasanın çoğunluğunun NFT'leri sadece kıt dijital sanat olarak yanlış anladığına inanıyoruz. şurada: Köken, NFT'lerin, aşağıdaki gibi değiştirilebilir ödeme para birimlerini birbirine bağlayan kripto merkezli yapı taşları olduğuna inanıyoruz. OUSD'den birden fazla milyar dolarlık fırsata. Origin'in NFT Launchpad'i ticareti birkaç temel dikeyde yeniden tanımlayacak. Çevrimdışı ürünler için kullanılabilen NFT'ler Mayıs 2020'de Grammy ödüllü DJ RAC, fiziksel olarak kullanılabilen \$ TAPE NFT'lerini piyasaya sürdü. kasetler. Tek bir ürünün nihai satış fiyatı için rekoru kıracağını bilmiyordu. kaset kasetleri, kaset kasetleri için kullanılabilen \$ TAPE tokenleri sonunda token başına 3.000 \$ 'ı takas etti. Bu, NFT'lerin sınırlı sayıda premium ürünler için manzarayı nasıl değiştirdiğinin sadece bir örneğidir. Fiziksel çevrimdışı malları temsil eden NFT'ler, blok zincirinde doğrulanabilir. Etkileyenler, sanatçılar, içerik oluşturucular ve diğer satıcılar artık hem sertifikalandırılabilir şekilde kıt olan hem de temsili NFT'ler yayımlayabilirler. değerli fiziksel eşyalar. Bu içerik oluşturucu topluluklarını güçlendirmek için NFT'leri kullanmak için muazzam bir fırsat var. Çünkü NFT'ler Blok zincirinde serbestçe değiştirilebilir, ayrıca sınırlı sayıda üretilen ürünler için doğal olarak bir satış sonrası pazar oluştururlar. şu anda 2,8 Milyar ABD Doları değerinde olan birinci sınıf spor ayakkabı pazarı olan StockX'e başvurmak yeterlidir.

Kıtlığın ve özgünlüğün olması gereken birçok dikeyde gelişen NFT olasılığını fark edin zorunlu. Bugün, şirket, premium spor ayakkabılarını onaylamak için ücretler olarak 400 milyon dolar gelir elde ediyor.

yasaldır ve hileli değildir. Bu spor ayakkabılara bağlı NFT'lerin kullanılması net bir anlam kazandırır. spor ayakkabı bir alıcıdan diğerine satıldığı için menşei.

Çevrimdışı ürünlere bağlı NFT kullanımının bir başka tezahüründe, sınırlı malların kurtarıldı. Örneğin, bir toplayıcı, kendisine bu hakkı kullanma hakkı veren bir NFT satın alabilir. Güzel sanatlar, lüks el çantaları veya diğer ürünler için NFT, ancak bu ürünü orijinaliyle birlikte saklayabilir

üretici firma. İtfa, gelecekte herhangi bir noktada gerçekleşebilir. Yine, NFT'ler değiştirilebilir olduğu için,

Koleksiyonerler, bu ürünlerin değer kazanması umuduyla lüks ürünlere yatırım yapabilirler. Ancak, hayır

fiziksel teslimat alma ihtiyacının artması ve satış sonrası pazardaki ürünleri temsil eden NFT'leri basitçe satabilir

yatırımlarından kar etmek.

Bu tek modeli bir adım öteye taşıyarak, NFT destekli ticaret, daha önce bile gelir elde edebilir.

ürünler geliştirilir veya üretilir. Web 2.0 dünyasında, kitle fonlaması platformlarının

Kickstarter ve Gofundme, içerik üretici projeleri için talep oluşturmayı başardı. Web 3.0'da NFT'ler, gelecekteki paraya çevrilebilir ürünlerin sahipliğini yayınlamak için daha iyi bir form. Bir kez daha, çünkü bu NFT'ler serbestçe

değiştirilebilirler, destekleyicilere, projeler henüz tamamlanmadan sahipliklerini yeniden satma olanağı sağlarlar.

Tamamlandı.

Dijital içeriğe erişen NFT'ler

Sahiplerin dijital içeriğe ve hizmetlere erişimini de sağlayan NFT özelliklerini yayınlamayı planlıyoruz. İçin

Örneğin, içerik sağlayıcılar ödeme duvarı aboneliklerini NFT sahipliğiyle değiştirebilir. Sahip kullanıcılar

satın alınan NFT'ler premium makalelerin, yayınlanmamış müziğin, premium video içeriğinin veya özel

sosyal ve mobil oyunlarda özellikler.

İşte bunun nasıl çalışabileceğine dair birkaç örnek. Bugün Patreon etkileyicileri, süper hayranlarının platform üzerinden benzersiz içeriğe erişin. Şirket 50 milyon dolar gelir elde ediyor ve şu anda

---

#### 4. sayfa

1,2 milyar dolar değerinde. Ancak, bu abonelikler ve bireysel ödemeler benzersiz kullanıcılara bağlıdır. İçinde

Yarının dünyasında, içerik oluşturucular bunun yerine özel video veya müzik içeriğinin kilidini açan NFT'ler yayınlatabilir.

Erişim belirteçleri olan NFT'ler

NFT destekli ticarete multi-milyar dolarlık bir fırsat olan üçüncü bir fırsat, deneyimseldir.

ticaret. Blockchain üzerinde sertifikalandırılabilen NFT'ler, profesyonel biletlerin gerçekliğini garanti edebilir.

sporlar, konserler ve diğer canlı performanslar. Bu, sahte bilet riskini azaltır ve ayrıca bilet satışlarının açık menşei.

Patreon örneğine dönecek olursak, bir içerik oluşturucu NFT, bir kullanıcının kendi favori ünlü. Başka bir kullanıcı, sahne arkasına erişimini sağlayan premium bir NFT satın alabilir.

favori müzisyenler yaşam boyu konserler.

#### **DSHOP NFT LAUNCHPAD**

NFT'lerle tüm bu kripto merkezli fırsatlarda değeri ortaya çıkarmanın anahtarı, NFT ihracı yapmaktır.

yaratıcılar için son derece basit. Ayrıca, Nifty Gateway gibi pazardaki mevcut oyuncuların aksine, yaratıcıların markaya sahip olması ve fiyatlandırma modelleri üzerinde doğrudan kontrole sahip

olması gerektiğine inanmak (ör. farklı

açık artırma mekaniği veya kademeli fiyatlandırma). Dshop NFT Launchpad, içerik oluşturuculara ve etkileyicilere daha doğrudan verir içerikleri ve fiziksel, dijital ve deneysel ürünleri üzerinde kontrol. Tıpkı birçok tüccar gibi Shopify'ı, özel markalaşmaya ve doğrudan satışa izin vermeyen genel pazarlarda satış yapmak yerine seçtiniz

son müşterilerle ilişkiler, aynı modelin NFT'ler için başarılı olacağına inanıyoruz.

Yukarıda bahsedilen NFT destekli ticaret fırsatlarının üçü de platformumuz tarafından zaten destekleniyor.

Bu kullanım durumları, son NFT başarılı Dshop NFT Launchpad işbirliğinde vurgulanmıştır. CoinTelegraph'ın en çoklar listesinde 93. sırada yer alan dünyaca ünlü DJ ve kripto para birimi etkileyicisi 3LAU

2020'de kripto para biriminde etkili insanlar. Origin'in

açılış kampanyamızdaki ticaret platformu, tek bir NFT için önceki rekoru kıran bir meblağ Toplamak. Bu rekor kıran etkinliğin kapsamı, [New York](#) gibi ana akım medya kuruluşlarına ulaştı. [Times](#) ve [Forbes](#).

Benzer şekilde, Origin'in Brave ile sürekli derinleşen ilişkisiyle, NFT'lerini kendi mevcut Dshop. İlk koleksiyonlarının tamamı dakikalar içinde tükendi. Ek NFT merkezli bekliyoruz Hâlihazırda ayda 20 milyona sahip olan ve katlanarak büyüyen tarayıcı şirketleriyle ticaret fırsatları aktif kullanıcılar (MAU).

Yakın gelecekte, ek ana akım etkileyicilerle ek ortaklıklar kurmayı planlıyoruz ve NFT ticaret girişimlerini güçlendirmek için ikonik markalar. İçin kullanılmayan büyük bir pazar olduğuna inanıyoruz.

En yeni NFT ürünümüz aracılığıyla premium, sınırlı sayıda çevrimiçi ve çevrimdışı ürün ve hizmetlerden para kazanma

Origin Platformuna yükseltmeler.

## **NFT PAZAR YERİ**

İkincil pazar satışları, NFT'lerin gerçek fiyat keşfi ve bu yeni gelişen pazarın olgunlaşması için hayati öneme sahiptir.

[Origin'de başlatılan tüm NFT'lerin ikincil pazar satışları için bir pazar platformu oluşturmayı planlıyoruz.

NFT Açık Artırma Platformu] ve diğer platformlardan ve pazarlardan gelen NFT'ler. Origin ekibi zaten sahip

Eşler arası pazar teknolojisi oluşturma konusunda 4 yılı aşkın deneyimimiz ve bu konuda lideriz alan. Origin Marketplace protokolü, 2018'de Ethereum ana ağında başlatıldı ve onlarca çeşitli ürünler ve hizmetler için binlerce kullanıcı ve liste. Origin, tamamen NFT olmayı hedefliyor pazar lideri ve iş ortağı yaratıcılarımızın yanı sıra lansmanı yapan içerik oluşturuculardan NFT satışlarını yakalama

bağımsız olarak veya başka bir platformla.

Ortak merkezi olmayan teknoloji standartlarına dayalı olan NFT'ler, bir pazar oluşturmayı sağlar olası tüm NFT ekosistemine hizmet edebilir. Diğer NFT pazarı tarafından dağıtılan herhangi bir hendek

merkeziyetçilikten uzaklaşma ruhuna aykırı oldukları için operatörler hızla etkisiz hale gelecektir. Bir diğeri

Platformumuz için önemli olan nokta, bu ikincil pazarların NFT tarafından işletilebilmesi ve küratörlüğünün yapılabilmesidir.

yaratıcıların kendileri. Galeristler ve sanatçılar, sunum ve küratörlüğü her zaman derinden önemsemişlerdir.

varlıklarının fiyatı üzerinde güçlü bir etkiye sahip olabilir. İçerik oluşturucuların NFT'lerinin her yönünü

---

## **5.Sayfa**

ikincil piyasa satışına geçiş, daha genel NFT'ye göre Origin'in NFT platformunun önemli bir farklılaştırıcısıdır.

pazar yerleri. Belirli içerik oluşturucuların ve sanatçıların hayranları da doğrudan kaynağa gitmeyi takdir edeceklerdir.

genelleştirilmiş bir pazarda alakasız listelere göz atmak.

İçerik oluşturucuların özel NFT pazarları konusunda heyecanlanmasının bir başka nedeni de, daha iyi kreasyonlarından daha uzun bir süre para kazanmak. Sanatçılar, daha fazla değer elde etme deneyimini yaşayacak

oluşturdukları NFT'lere eklenen programatik işlem ücretleri. Bu, herhangi bir ikincil piyasa satışının NFT yaratıcıları için ebediyen gelir elde edecek. Daha önce, müzik sanatçıları yalnızca küçük bir telif ücretleri ve iyi sanatçılar yoluyla bu değer bir kısmı, ikincil satışlardan hiçbir değer elde edemezdi.

İkincil piyasa satışları fiyat keşfi için önemli olmakla kalmaz, bu satışlardan elde edilen işlem ücretleri de

Gelecekte [Origin NFT ürünü] için en önemli gelir faktörlerinden biri. Üzerinde çok daha fazla hacim yapılır.

ikincil piyasa ilk satışlara göre ve gelecekte rekor kıran işlemlerin olmasını bekliyoruz. Menşei tam özellikli bir NFT platformu ve ekosistemi oluşturmayı amaçlıyor. En iyi uçtan uca NFT'yi geliştireceğiz

alandaki platform ve kullanıcılarımız, NFT oluşturucu ortaklarımız ve token sahiplerimiz için büyük değer elde edin.

### **ORIJİN DOLARI (OUSD)**

1999'da PayPal'ın orijinal kurucularından biri olan Yu Pan, "yeni dünya para birimi" yaratmayı tasarladı.

geleneksel bankacılığa bağlanmak zorunda kalmadan faiz getirici stratejiler ve banka kartları ile tamamlayın

sistemleri. Birkaç pivot ve daha sonra bir eBay satın alımı, PayPal bu alandaki hedeflerinden vazgeçti. Yirmi yıl sonra, Origin'in kurucu mühendisi Yu Pan ve Origin ekibinin geri kalanı nihayet bu yeni dünya para birimini başlattı.

Origin Dollar, otomatik ve pasif olarak getiri sağlayan ilk kripto para birimidir.

kripto para cüzdanlarında oturuyor. Kullanıcıların getiri elde etmek için pay alması / kaldırması veya likidite sağlamasına gerek yoktur

temeldeki DeFi protokolleri arasında. Geçmiş performans gelecekteki sonuçları garanti etmese de, bugüne kadar OUSD

herhangi bir zamanda% 20 ile% 150 arasında yıllık getiri sağlamıştır.

OUSD, kitleler için üstün bir DeFi ürünüdür. Normalde ilgili tüm karmaşıklıkları ortadan kaldırarak Otomatik piyasa yapıcılara (AMM'ler) borç vererek veya likidite sağlayarak ücretler kazanmak, OUSD oldukça

kripto para teknolojileri konusunda yeni olan kullanıcılar için erişilebilir. Günümüzde kullanıcıların yalnızca satın alması gerekiyor

Verim kazanmaya başlamak için merkezi borsalarda veya Uniswap / Sushiswap gibi merkezi olmayan takas sitelerinde OUSD

anında şaşırtıcı oranlarda. Alternatif olarak, kullanıcılar mevcut stablecoin'leriyle (DAI, USDT, USDC şu anda) [OUSD DApp](#).

Mevcut APY'ler ve dolaşımdaki arz, [OUSD gösterge panosunda](#) şeffaf bir şekilde yayınlanır.

OUSD ile, OUSD'nizi harcamak istediğinizde karmaşık pozisyonları çözmenize gerek yoktur. Yapabilirsiniz

Harcanabilir sermayenin kilidini açmak için gaz ödemek zorunda kalmadan özgürce transfer edin. Ek olarak, OUSD size erişim sağlar

hiçbir zorluk yaşamadan DeFi genelinde cazip fırsatlara. OUSD akıllı sözleşmeleri,

Çeşitlendirilmiş bir getiri kazanma stratejileri dizisinin temelinde yatan sermaye, güçlü bir başarıya ulaşmak için zaman içinde yeniden dengelenir.

riski çeşitlendirirken verim sağlar. Kazançlar otomatik olarak cüzdanınızda birikir ve sürekli olarak birleşir.

OUSD tutuyorsun. Yine, stake etme veya kilitlenme gerekmez, bu da OUSD'nizin aktarılması kadar kolay hale gelir.

diğer ERC-20 belirteci. OUSD ayrıca ideal bir hesap birimi olarak hizmet eder. DeFi yatırımcılarının artık ihtiyacı yok

Sürekli güncellenen OUSD değerlerini kolayca görebildikleri için kazançlarını hesaplamak için karmaşık e-tablolar

gerçek zamanlı olarak dengeler.

#### VERİM STRATEJİLERİ

OUSD, getiri elde etmek için iki üst düzey strateji kullanır - borç verme ve piyasa oluşturma.

Borç verme:

DeFi borç verme platformları, kullanıcıların herhangi bir aracı olmadan kripto varlıklarını ödünç vermesine ve ödünç almasına izin verir. Hem borç verenler hem de

borçlular kriptolarından daha fazla değer elde ediyor. Borç verenler faiz kazanırken, borç alanlar kripto para yatırır.

geleneksel bankacılık sorunları olmadan krediye erişim sağlamak için teminat. DeFi borç verme platformları şu anda

Borç verenler için geleneksel piyasalarda genel olarak bulunandan çok daha üstün getiri sağlar.

### Sayfa 6

OUSD, aşırı teminatlı krediler sağlayan DeFi kredi platformlarıyla entegre olur. Fazla teminatlandırma,

tasfiyelerle ilgili akıllı kurallarla birleştiğinde, borç verenler için makul bir güvenlik seviyesi sağlar. Aave ayrıca

ayrıca kredi havuzlarını sırasıyla AAVE tokenleri ile güvence altına alarak riski daha da düşürür.

OUSD, kanıtlanmış bir geçmişe, denetlenmiş akıllı sözleşmelere sahip önde gelen kredi sağlayıcılarla entegre olur,

ve sorunsuz bir şekilde yüz milyonlarca doları başarıyla borç verdiler. Şu anda ile entegre durumdayız Bileşik ve Aave.

Pazar yapımı:

Otomatik piyasa yapıcıları (AMM'ler), merkez dışı takasın tercih edilen şekli olarak hızla yükseldi.

Ethereum ağı. Bu kısmen Ethereum 1.0'da sipariş defteri DEX'leri desteklemenin zorluğundan kaynaklanıyor.

bu, merkezi borsalardaki anlık ve düşük kayma deneyimlerine rakip olabilir. Dahası, AMM'ler Uniswap nispeten kullanıcı dostudur ve kullanımı gaz verimlidir.

AMM'ler, yalnızca likidite sağlayıcıları likidite sağladığında yeni pazarları etkinleştirebilir (örneğin, verilen

ticaret çiftleri veya havuzları). Likidite sağlama karşılığında, likidite sağlayıcıları alım satım ücretleri ile ödüllendirilir

diğer kullanıcılar jetonları takas ettiğinde. Örneğin, yatırımcılar Uniswap'ta USDC'yi USDC ile değiştirdiklerinde,

şu anda gaz ücretlerine ek olarak% 0,3 tahsil edildi. Bu ücretler, likidite sağlayıcılarına orantılı olarak dağıtılır.

USDT-USDC çifti, sağladıkları toplam likidite yüzdesine dayanır.

OUSD protokolü, USDT, USDC ve DAI'yi, aşağıdakilerin belirlediği şekilde yüksek performanslı likidite havuzlarına yönlendirir.

ticaret hacmi ve ödül jetonları (örneğin, Dengeleyici, BAL jetonlarını likidite sağlayıcılarına ödüllendirir). Getiri

daha sonra OUSD sahiplerine geçti. Şu anda Curve ile entegre durumdayız ve entegre etmeyi planlıyoruz

Yakın gelecekte Uniswap, Sushiswap ve Dengeleyici.

Borç vermekten faiz ve piyasa yapıcılığından ücretler toplamaya ek olarak, otomatik olarak talepte bulunmayı planlıyoruz.

ve birçok DeFi protokolü tarafından dağıtılan bonus teşvikleri dönüştürün. Örneğin,

Bileşik, COMP jetonlarını dağıtır, Dengeleyici, BAL jetonlarını verir ve Curve, CRV verir

belirteçler. Bu bonus ödüller düzenli olarak stabilcoinlere dönüştürülecek, piyasada konuşlandırılacak ve

OUSD sahiplerine ek getiri şeklinde dağıtılır.

OUSD, önemli tasarımın bir kombinasyonu nedeniyle rakip protokollerden daha yüksek verim üretebilir

OUSD sahiplerine iade edilen ödülleri artıran kararlar:

- Çıkış ücretleri havuza iade edilerek uzun vadeli sahipleri ödüllendirilir
- Fiyat oracle'ları, kolektifi bireye tercih eder ve yine uzun vadeli sahiplerini ödüllendirir

Akıllı sözleşmelerin getiri elde etmek için manuel olarak kaydolması gerekir. Bu, protokolün daha fazla sermaye koymasına izin verir. aksi halde mümkün olandan daha fazla çalışın.

Akıllı stratejiler, riskleri dengeler ve ödülü, herhangi bir tek temel strateji.

Okuyucular, OUSD'nin teknik detayları hakkında daha fazla bilgi edinebilir. [dokümantasyon](#).

#### OUSD'İN FAYDALARI

Ana kripto para birimi kullanıcıları artık otomatik olarak yüksek getirili bir tasarruf hesabına eşdeğer bir hesaba sahip oluyor

OUSD tuttuklarında Ethereum cüzdanlarına yerleştirilmiştir. Bu, DeFi'nin adreslenebilir kullanıcılarını artırır

onlardan yüz binlerce sofistike kullanıcıya ve on milyonlarca kullanıcıya anında dayanır. Tarafından karşılaştırma, Uniswap, bugüne kadar en yaygın kullanılan DeFi ürünü, yalnızca yaklaşık olarak Başlangıcından bu yana 250 bin Ethereum cüzdan.

OUSD, tüketicilerin harcama ve tasarruf modu arasında geçiş yapmasını kolaylaştırdığından, ideal bir değişim aracı haline gelir. Bugün, siyah veya gri ticaret yapanların dışındaki birçok tüccar piyasalarda kripto para birimlerini kabul etmek için pek çok teşvik yoktur. Çünkü çoğu tüketici şu anda kullanıyor

kredi kartları ve mobil ödemeler, tüccarlar ağırlıklı olarak bunlarla ödemeleri kabul etmek zorunda kalıyor

yöntemler. Bu süreçte, diğer ödeme ile birlikte genellikle% 2,90 kredi kartı işlem ücreti alınır.

aracılar (örneğin, tüccar bankacılar ve takas ağları), aynı zamanda, iş.

## 7. Sayfa

Geleneksel olarak kripto para birimi ödemeleri alma konusunda şüpheli olan tüccarlar için geleneksel tasarruf hesaplarını geride bırakan ve anında getiri sağlayan, getiri sağlayan bir stabilcoin'i kabul edin.

minimum% 20 APY güçlü bir motive edicidir. Her satışta para kaybetmek yerine anında Anında birleşen tüccar hesaplarına sermaye ekleyerek, onlara daha fazla işletme sermayesi verir. zaman. Çoğu zaman nakit akışı yönetimi ve envanter sorunları ile karşılaşan tüccarlar için getiri sağlayan bir ödeme şekli son derece ikna edicidir.

OUSD, tüccarların yalnızca kabul etmeleri için değil, aynı zamanda kripto para birimlerinin kullanımını teşvik etmeleri için teşvikler yaratır.

onların işleri. Daha fazla kullanıcı OUSD ile alışveriş yaptıkça, daha fazla tüccar da benzer şekilde kabul edecektir.

OUSD. Bu güçlü ağ etkileri, her ikisi için de ödeme raylarını kademeli olarak değiştirme potansiyeline sahiptir.

çevrimiçi ve çevrimdışı ticaret.

Kısa vadede, OUSD'nin hedef kitlesi, milyonlarca acemiden orta seviyeye

DeFi'ye henüz yatırım yapmamış dünyadaki kripto para kullanıcıları. Daha da büyük bir fırsat yatıyor

Şu anda geleneksel eşler arası ve satıcı kullanan yüz milyonlarca kullanıcıyı hedeflemek

ödeme sistemleri.

Bugün PayPal, 305 milyondan fazla tüketiciye ve 22 milyon tüccara sahiptir ve 200 milyar ABD dolarının üzerinde ödeme işlemektedir.

tek bir çeyrekte. Hedeflerimiz, OUSD ve gelecek ile bu müşteri tabanına girmeye başlamaktır.

Önümüzdeki yıl OUSD protokolü üzerine inşa edilen ödeme uygulamaları.

İŞ GELİŞTİRME

OUSD için en bariz başarı ölçütü, dolaşımdaki toplam arzdır. OUSD'ye olan talep arttıkça, daha fazla OUSD basılacak ve toplam arza eklenecek. DeFi protokolleri genellikle bir bakışta akıllı sözleşmelerine yatırılan toplam dolar değeri veya Toplam Değer Kilitli (TVL). İçin OUSD'nin başarılı olması için kullanıcıları OUSD satın almaya veya basmaya ikna etmeliyiz, tedarikine katkıda bulunmalıyız ve biz

Bu OUSD, temelde satılmak veya itfa edilmek yerine kullanıcı cüzdanlarında tutulmalı veya dolaşımda tutulmalıdır

stabilcoins. Erişim kolaylığı ve ağ etkileri bunda iki önemli faktördür. Doğrudan teşvikler endüstri lideri APY'ler de gelecekte uygulayacağımız bir araç olabilir.

Daha fazla dolaşım arzına ulaşmak için, OUSD'yi her büyük DeFi'de kullanılabilir hale getirmemiz zorunludur.

platform, merkezi olmayan değişim ve merkezi değişim. OUSD'nin temsilini artırmak

Merkezi olmayan platformlar, OUSD'yi DeFi için bir para lego ve bir araya getirilebilir yapı taşı olarak sağlamlaştıracak. Sahip olmak

Popüler merkezi borsalardaki OUSD piyasaları,

MetaMask gibi Web 3 cüzdanlarına aşına değil, ancak döviz hesabı olan. Olmasına rağmen

Bu platformlara yeniden ödeme jetonlarını entegre etmenin bazı benzersiz zorlukları, bu zorluklar zor değil

token'ların üstesinden gelmek ve yeniden finanse etmek için popülerlik artıyor.

OUSD'yi Compound gibi büyük borç verme platformlarına teminat varlık olarak entegre etme planlarımız var,

Aave ve Cream. Uniswap'te OUSD için halihazırda milyonlarca dolarlık likidite mevcut ve Sushiswap. Yakın çevrede Curve ve Shell Protocol gibi stabilcoin odaklı AMM'leri hedeflemeyi planlıyoruz.

gelecek. Merkezi borsa tarafında, küresel olarak her büyük borsada OUSD'nin listelenmesini hedefliyoruz.

OUSD'yi gerçekten yaygın hale getirmek için, onu geleneksel finansal altyapıya bağlamalıyız. İlk adım olacak

itibari paranın açık ve kapalı olduğu borsalarda OUSD'nin listelenmesi. OUSD'nin doğrudan satın alınmasını sağlama

Banka havalesi veya kredi kartı ödemeleri şeklindeki itibari para birimi de bizim için bir önceliktir. Bunlar

Gelecekteki ürünleri başarılı bir şekilde piyasaya sürmemiz için geleneksel finansla bağlantılar gereklidir.

OUSD için planladık.

## GELECEK ÜRÜNLER

Temel ödeme yolları olarak OUSD'yi kullanan çevrimiçi ve çevrimdışı ödemeler için daha iyi bir gelecek hayal ediyoruz.

Aşağıda, OUSD protokolü üzerine inşa edilmiş görmek istediklerimize ilişkin vizyonumuzu ana hatlarıyla açıklıyoruz. Ayrıca teşvik ediyoruz

geniş destekçiler ve açık kaynak geliştiriciler topluluğumuzun ek ilgi çekici ürünler geliştirmek için DeFi ve kripto para birimi ödemelerini kitlelere ulaştırm.

Venmo, yüksek verimli tasarruf ve bir banka kartı ile buluşuyor

---

## 8. Sayfa

Bugün, eşler arası mobil ödemeler, işlem hacminde trilyonlarca doları hesaba katıyor. Birleşik Krallık'ta

Devletler, Venmo ve Square Cash hakimdir. Çin'de, ticaret hacmine göre kripto para biriminin en büyük pazarı,

Wechat ve Alipay, tüketiciler ve tüccarlar üzerinde neredeyse tekelci tutuma sahiptir. Bunlar basit, merkezi

ödeme uygulamaları, tüccarlara ödeme yapan müşteriler ve para transfer eden arkadaşlar ve aileler tarafından kullanılır.

herbiri. Ayrıca, birçok pazarda, özellikle ABD ve Avrupa'da, banka kartları hala tercih edilen yöntemdir.

çevrimiçi ve çevrimdışı işlemler için para harcamak. Kredi kartı şirketleri, ödeme işlemcileri ve bankalar

bu pazara hakim ve tüccarlara yardımcı olan PayPal gibi çeşitli şirketler ve tüketiciler kartlarını çevrimiçi olarak kullanmaktadır.

Bu mevcut ödeme yöntemlerini kullanan milyarlarca kullanıcının benimseme konusunda çok az teşviki var

artan sürtünme ve ağ etkilerinin olmaması nedeniyle kripto para birimi ödemeleri.

OUUSD üzerine inşa edilmiş ilişkili bir banka kartına sahip yeni bir eşler arası ödeme uygulamasına inanıyoruz

protokol görevlileri rahatsız edebilir. Bugün, Venmo kullanıcıları Venmo hesapları arasında para karıştırıyor ve

çek hesapları ve kredi kartları. İlki durumunda, para Venmo'da oturuyor veya kontrol ediyor hesaplar herhangi bir faiz kazanmaz. Kredi kartları ile finanse edilen Venmo bakiyeleri daha da kötüdür

birden çok aracı tarafından alınan ücretler vardır. Daha sonraki durumda, kullanıcılar tarafından kazanılan faiz genellikle

özellikle enflasyon hesaba katıldığında önemsizdir. Nakit geri ödeme veya ödül programları kullanıcılara sunabilir

teşvikler ancak eksik ödemeler için yüksek faiz oranları kullanıcılar için güçlü bir caydırıcıdır.

Yarının OUUSD tarafından desteklenen eşler arası mobil ödeme uygulaması,

çift haneli verimler. Venmo sürümümüz, eşler arası ödemelerin kolaylığını yüksek getiri ile birleştirecek

geleneksel tasarruf hesaplarını 10 ila 100 kat geride bırakan tasarruf hesabı.

OUUSD ödeme uygulaması, kullanıcı anlaşmazlığını en aza indirmek için merkezi bir mobil uygulama ve API'ler ile oluşturulacaktır.

genel kullanıcılar. Kullanıcılar, uygulamaya USD ve / veya diğer itibari para birimlerini yatırabilecek ve

merkezi uygulamaların sorunsuz kullanıcı deneyimleri. Ancak, arka uçta bu fiat mevduatları

OUUSD basmak için kullanılır. Yeni kullanıcılar bakiyelerini OUUSD in Origin saklama cüzdanlarında ihtiyaç duymadan tutacaklar

kripto para birimlerini anlamak için. Olmadıklarında, endüstri lideri getiriler elde edebilecekler.

harcama. Yine, OUUSD'niz her zaman kazanıyor ve aynı anda harcanmaya veya aktarılmaya hazır.

Gelecekteki OUUSD ödeme uygulamasının viral etkileri abartılamaz. Ödeme uygulamaları doğası gereği

halihazırda viral olan kullanıcılar, onlarla işlem yapmak için arkadaşlarını ve ailelerini kullanmaya başladılar.

güçlü ağ efektleri. Satıcılar, en çok kullanıcıyı çeken ödeme hizmetlerini hızla benimser. Tarafından yeni yönlendirilen herhangi bir kullanıcının bir yönlendirmeden fon kabul ettiği anda getiri kazanma yeteneğini eklemek

kullanıcı, yeni kullanıcılara atıfta bulunan mevcut kullanıcılar için viral katsayısının her zamankinden daha yüksek olacağına inanıyoruz

daha önce geleneksel bir ödeme uygulamasında görüldü.

OUUSD banka kartı, gelecekteki OUUSD ödeme uygulamasına bağlanacak ve kullanıcıların,

uygulama içi OUUSD bakiyesi. Kullanıcılar OUUSD'lerini kullanmak istediklerinde, OUUSD'leri şu yolla USD'ye dönüştürülür:

Visa'nın değişim ağı ve tüm dünyada 40 milyon tüccar tarafından anında kabul edilir. Tüccarlar ABD Doları alacak ve OUUSD'nin, para birimine güç sağlamak için temel orijinal para birimi olarak kullanıldığını bilmesine gerek yoktur.

işlem. Yine, kullanıcıların OUUSD harcanmadığında, şaşırtıcı getirileri otomatik olarak biriktirecektir.

var olan herhangi bir nakit banka veya kredi kartı ödül programından daha üstün olmalıdır.

Barındırılan veya yönetilen cüzdanlarla başlatmayı planlasak da, kontrolün kullanıcıların elinde olması gerektiğine inanıyoruz

yönetilen cüzdanları kullanmak istemiyorlarsa kendi fonlarından. İnşa ettiğimiz hizmet olurken

Uygulama ve ara katman katmanında merkezileştirilmiş olan çekirdek protokol, merkezden

dağıtılmıştır. Kullanıcılar şunları yapabilecek

OUSD'lerini kendi öz yönetimleriyle tutmak için herhangi bir zamanda yönetilen cüzdandan çıkar aynı uygulama içinde cüzdanlar. Giderek daha fazla kullanıcının kademeli olarak yönetilen temel protokolün faydaları hakkında eğitildikçe zaman içinde kendi kendine barındırılan cüzdanlara. Geleneksel platformlarda OUSD ödemeleri Çevrimiçi ve çevrimdışı tüccarların OUSD rayları tarafından desteklenen ödemeleri kabul etmesini sağlamak muazzam bir şeydir adım. Bununla birlikte, yolun ilerleyen kısımlarında, tüccarların kabul etmesini sağlamak daha da iddialı bir hedefdir. Doğrudan OUSD. OUSD'yi tüccar olarak geleneksel kredi kartları veya mobil ödemeler üzerinden kabul etme teşvikleri son derece zorlayıcı. Tüccarlar, mal ve hizmetlerin satışından çift haneli getiri elde edebilirler. birden çok ödeme ücreti ile vergilendirilir.

## Sayfa 9

OUSD'yi kabul eden ilk e-ticaret platformu, Origin'in kendi Dshop platformudur. Ancak, Dshop bir nispeten yeni bir platform ve çevrimiçi e-ticaret mağazalarının çoğu Shopify gibi görevliler tarafından yönetiliyor ve Woo Commerce. Neyse ki, hem Shopify hem de Woo Commerce, olgun geliştirici platformlarına ve API'lerine sahiptir. Niyetindeyiz Tüccarların doğrudan müşterilerden OUSD'yi kabul etmesine olanak tanıyan bu mevcut platformlarda uygulamalar oluşturun OUSD ile ödeme yapmak isteyenler. Bu geliştirici eklentilerinin oluşturulması nispeten basittir ve birçok işleyen ödeme alternatiflerinin mevcut örnekleri. Örneğin, Shopify uygulama mağazası şu anda zaten Coinbase Commerce, Bitpay ve GoCoin sunuyor. Biz gelecekte tüccarlar için bir OUSD ödeme uygulaması yayınlayacak. Çapraz zincir OUSD Hem ETH fiyatındaki hem de Ethereum ağının kullanımındaki son artış göz önüne alındığında, gaz ücretleri giderek daha yasaklayıcı hale geliyor ve istediğimiz perakendecilik türünü benimsemek için büyük bir caydırıcı oluyor. Ethereum, DeFi etkinliği söz konusu olduğunda ve toplam değer kilitlendiğinde en baskın katman 1 zinciridir. (TVL) bugün. Bununla birlikte, diğer 1. katman zincirleri DeFi'yi benimsedikçe, niyetimiz OUSD yapmaktır. daha hızlı sunan Binance Smart Chain, Solana, Cosmos ve Polkadot gibi diğer zincirlerde erişilebilir işlemler ve daha düşük gaz maliyetleri. OUSD'nin tüm getirisi, Ethereum platformunda üretilmeye devam edecek, çünkü burası çok büyük Sermayenin ve kazanç fırsatlarının çoğu bugün mevcuttur. Ancak, OUSD'nin zincire özgü sürümleri, OUSD'yi zincirler arası köprüde kilitleyen herkes tarafından basılabilir. Örneğin, 100 OUSD'yi kilitleyebilirsiniz Solana köprüsünde, Solana içinde serbestçe transfer edilebilecek 100 sOUSD üretmek için ekosistem. Orijinal OUSD, getiri kazanmaya devam edeceği akıllı bir sözleşmede kilitli kalacaktır. Solana'nın içinde, dolaşımdaki sOUSD tokenleri, akıllı sözleşme. Çıkmak isteyen herkes, başlangıçta kilitli olan için sOUSD'lerini kullanabilir. sermaye artı onlar tutarken elde edilen herhangi bir getiri.

### ORIJİN JETONU (OGN)

Origin Token (OGN), tüm Origin Platformu ve paketi için yönetim ve değer tahakkuk belirtecidir. ürünlerin.

### YÖNETİM

OUSD protokolü için merkezi olmayan yönetim ilk olarak gerçekleşecek. Başarılı göçün ardından

OUSD topluluğunun sahip olduğu hale getirerek, Origin ticaretinin aşamalı olarak ademi merkezietçiliğine başlayacağız platform da.

Bugün, OUSD protokolü halihazırda tam ademi merkezietçiliğe giden aşamalı bir yoldan geçiyor. Biz var

tam ademi merkezietçiliğin dört aşamasını özetledi ve şu anda 2. aşamada.

OGN jeton sahipleri, temel protokolü yönetmek için teklifler oluşturabilecek ve bunlara oy verebilecek. Bu olabilir

Dahil etmek:

- 

Yeni türden getiri kazanma stratejileri ekleme / kaldırma

- 

Sermayenin bir sepet stratejiye dağıtılması

- 

Protokol tarafından hangi ücretlerin alınacağıının belirlenmesi

- 

Devam eden bir süreçte hangi teşviklerin (örneğin likidite madenciliği için OGN ödülleri) sunulduğunu belirleme

temel

Merkezi olmayan yönetim ayrıcalıklarının, eşler arası gibi merkezi uygulamalar için geçerli olmayacağını unutmayın.

yakın vadede OUSD üzerine oluşturulacak eş ödemeli ürün veya banka kartı. Ancak, temelde yatan protokol

2021'in sonundan önce tamamen ademi merkezietçi hale getirilecek.

---

## Sayfa 10

Dshop platformu, daha sonraki bir tarihte merkezi olmayan yönetime geçiş sürecinden geçecek. Daha fazla ayrıntı olacak

platform olgunlaştıkça sağlanacaktır.

**DEĞER GERÇEKLEŞTİRME**

OGN sahipleri, herhangi bir protokol gelirinden ve üzerinde oluşturulan ürünlerden elde edilen ücretlerden doğrudan yararlanacaktır.

Menşe Platformu. Bu, OUSD'den elde edilen zincir içi geliri ve potansiyel zincir dışı gelir kaynaklarını içerir

OUSD'den veya gelecekte ticari ürünlerimizden.

OUSD

Şu anda, OUSD'den elde edilen DeFi getirilerinin% 10'u protokol performans ücreti olarak tahsil edilmektedir. Bunlar ...

Zincir ücretleri piyasada OGN'yi geri satın almak için kullanılıyor ve bu da OUSD'ler için tutarlı bir satın alma baskısı oluşturuyor

yönetişim belirteci.

Merkezi olmayan yönetim sayesinde topluluk, performans ücreti ayarlarını da düzenleyebilecek diğer değer tahakkuk parametreleri olarak.

- 

Örneğin, topluluk OUSD getirisine göre değişken performans ücretlerine oy verebilir

karşılaştırmalar (ör. OUSD %% 50 geri döndüğünde daha yüksek performans ücretleri + getiri vs. %% 20 +

verim).

- 

Topluluk tarafından önerilen diğer modeller, bu performans ücretlerinin OGN sahiplerine yönlendirilmesini içerebilir.

doğrudan OGN sahiplerine temettü olarak.

- 

Ek modeller, tokenlerini hisseden OGN sahiplerine daha büyük ücretler verebilir (örneğin OGN 3 ay hisseye sahip olanlar, 1 ay boyunca hisseye sahip olanlardan daha fazla ödül alacaklar)

OGN sahipleri bu nedenle OUSD'yi teşvik etmeye teşvik edilir. OUSD dolaşımdaki arz arttıkça, Üretilen performans ücretleri de artacak ve doğrudan OGN sahiplerine finansal olarak fayda sağlayacaktır. Tersine de doğru. OUSD sahipleri OGN sahibi olmaya teşvik edilir, böylece aktif olarak protokolün yönetişimi. Bu, Origin'in iki simgesi arasında güçlü bir volan etkisi yaratır. Niyetimiz, yeni eşler arası gibi OUSD protokolünün üzerine güçlü uygulamalar oluşturmak olduğu için ödeme ürün ve banka kartı teklifiyle, yeni para kazanma fırsatları da yaratabileceğiz. bu uygulamalar. Örneğin, OUSD getirilerinin küçük bir yüzdesini gelir olarak alabiliriz. bu deneyimleri güçlendirmek için merkezi altyapıyı çalıştırmanın maliyetleri. Elde edilen herhangi bir kar Zincir dışı benzer şekilde OGN geri alım programına veya diğer ücret dağıtım seçeneklerine yeniden yatırılabilir yukarıda bahsedilen.

Menşeyen Ticaret Platformu

Temel Dshop platformunun kullanımı başlangıçtan beri ücretsizdir ve temel özelliklerin kullanımı serbest kalacaktır. sonsuza dek. Ancak, NFT başlatma panosu oluşturma ve sunma gibi daha fazla premium özellik geliştirdikçe daha büyük müşteriler için özelleştirilmiş ticaret deneyimleri ve beyaz eldiven hizmeti, ücret talep etmeyi amaçlıyoruz.

Hemen NFT Launchpad ürününün ötesinde diğer gelir getirici fırsatlar şunları içerebilir:

- Yeni dikey kategoriler için özelleştirilmiş e-ticaret deneyimleri
- Oluşturmak için Origin gerektiren daha büyük kurumsal ticaret ortakları için danışmanlık / sözleşme geliri veya özel altyapı ve araçları barındırın
- Herhangi bir tüccarın mağazalarına abonelik veya alakart olarak ekleyebileceği premium uygulamalar satın alma
- İsmaralama pazar yeri ve bayi ağları için mütevazı işlem ücretleri

## **Kurucu Ekip**

### **Sayfa 11**

Origin, çok sayıda şirket kurmuş iki başarılı girişimci olan Josh Fraser ve Matthew Liu tarafından kuruldu.

Başarılı çıkışlar gören ve birden çok işte birlikte çalışan girişim destekli şirketler geçmişte. Kurucu mühendis [Yu Pan da onlara](#) katıldı. Yu Pan, PayPal'ın kurucularından biriydi Elon Musk, Peter Thiel, Max Levchin, Ken Howery ve Luke Nosek ile birlikte. Yu Pan aynı zamanda ilk

YouTube'da çalışan ve Google ve Affirm'de üst düzey görevlerde bulundu.

Josh, 10 yaşından beri kod yazıyor ve 2011'den beri kriptoyla ilgileniyor. Web'i kurdu Walmart Labs tarafından satın alınan optimizasyon şirketi Torbit. Matt bekarlarını aldı ve Stanford'dan mühendislik alanında yüksek lisans yaptı ve YouTube'da üçüncü ürün yöneticisiydi. Matt katıldı

Ethereum crowdsale ve 2014'ten beri kripto ile ilgileniyor.

Origin'in ana yatırımcısı, dünyanın en eski kripto para fonu olan Pantera Capital'dir. Diğer önemli yatırımcılar

Foundation Capital, Blocktower, Blockchain.com, KBW Ventures, Spartan Capital, PreAngel Fund, Hashed, Kenetic Capital, FBG, QCP Capital ve Smart Contract Japan. Tanınmış melek yatırımcılar YouTube'un kurucusu Steve Chen, Reddit'in kurucusu Alexis Ohanian, Garry Tan, Y'nin ortağı Combinator ve Akamai'nin kurucusu Randall Kaplan.

## **Sonuç**

Yenilene odak ve misyon ile NFT'ler ve merkezi olmayan finans ile eşler arası ticareti kitleler, birden fazla milyar doların kilidini açmak için her zamankinden daha iyi konumlandığımızı inanıyoruz.

ana akım için fırsatlar. Zaten temel anlayışlara sahip kullanıcılarla başlarken

Halihazırda milyonları bulan kripto para birimi olarak, agresif bir şekilde ana akım kullanıcıları hedeflemeye başlayacağız.

bu yıl. Önümüzdeki birkaç yıl içinde ürünlerimiz uçurumun üstesinden gelecek ve hedeflerimiz biriktirmek.

Temel protokollerimizle desteklenen Origin ürünlerini kullanan yüz milyonlarca kullanıcı.